

## MÖTESBOKNING PAKET



### Prova på PAKETET

#### PROVA PÅ PAKET

För dig som inte har provat att anlita någon för mötesbokning tidigare.

**Pris 6500 kr exkl. moms**

Då ingår:

- inläsning av produkt/tjänst
- skriva samtalsmall
- ringande till ca 50 företag/kontaktpersoner, 3 kontaktförsök
- dokumentation av vad de jag har pratat med sagt
- sammanställning

*Förutsättningarna är att ni har en bra och genomtänkt lista att ringa efter.*

*Har ni ingen lista kan jag hjälpa er med det också,*

*då tillkommer en kostnad på 1300 kr exkl. moms*



### Stora PAKETET

#### STORA PAKETET

För dig som har en större mängd kontakter som ska ringas.

**Pris 14 000 kr exkl. moms**

Då ingår:

- inläsning av produkt/tjänst
- skriva samtalsmall
- ringande till ca 100 företag/kontaktpersoner, 3 kontaktförsök
- dokumentation av vad de jag har pratat med sagt
- sammanställning

*Förutsättningarna är att ni har en bra och genomtänkt lista att ringa efter.*

*Jag kan hjälpa till med att ta fram en lista, be om offert när*

*det blir så pass stort antal företag som ska tas fram.*



### Lilla PAKETET

#### LILLA PAKETET

För dig som har en mindre mängd företag/kontaktpersoner som ska kontaktas.

**Pris: 3500 kr exkl. moms**

Då ingår:

- inläsning av produkt/tjänst
- skriva samtalsmall
- ringande till ca 20 företag/kontaktpersoner, 3 kontaktförsök
- dokumentation av vad de jag har pratat med sagt
- sammanställning

*Förutsättningarna är att ni har en bra och genomtänkt lista att ringa efter.*

*Har ni ingen lista kan jag hjälpa er med det också,*

*då tillkommer en kostnad på 900 kr exkl. moms*



## UTBILDNINGSPAKET

### 1. GÖR KALLA SAMTAL VARMA

Ca 45 minuter.

För dig som behöver en kick för att komma igång med att ringa och boka möten. Du vet vilka som är dina kunder och vad du vill men du har lite svårt att få fart på ditt ringande.

- Hur du förbereder dig inför de "kalla samtalen" och hur du kan känna dig mer bekväm när du ringer.
- Hur du kan lägga upp samtalet.
- Hur du kan hantera ett "nej".

**Återkoppling efter ca. 1 vecka.**

Hur har det gått?

Frågor du har sen första träffen

**Pris: 795 kr/deltagare exkl. moms**



### 2. KUNDPROSPEKTERING, MÖTESBOKNING OCH KORT OM KUNDVÅRD

Ca 90 minuter.

För dig som inte kommit så långt med din mötesbokning.

Du behöver tips om hur du kan hitta dina nya kunder och hur du kommer igång med mötesbokningen.

- Vilka är dina nya kunder och var hittar du dem?
- Vikten av att ha bra listor att ringa efter.
- Att boka möten och inte börja sälja.
- Hur du kan lägga upp ett samtal.
- Tar du hand om dina befintliga kunder?
- Följer du upp leveranser/utförda arbeten?

**Återkoppling efter ca. 1 vecka.**

Hur har det gått?

Frågor du har sen första träffen

**Pris: 1295 kr/deltagare exkl. moms**



