



UTBILDNINGSPAKET

1. GÖR KALLA SAMTAL VARMA

Ca 45 minuter.

För dig som behöver en kick för att komma igång med att ringa och boka möten. Du vet vilka som är dina kunder och vad du vill men du har lite svårt att få fart på ditt ringande.

- Hur du förbereder dig inför de "kalla samtalen" och hur du kan känna dig mer bekväm när du ringer.
- Hur du kan lägga upp samtalet.
- Hur du kan hantera ett "nej".

Återkoppling efter ca. 1 vecka.

Hur har det gått?

Frågor du har sen första träffen

Pris: 795 kr/deltagare exkl. moms



2. KUNDPROSPEKTERING, MÖTESBOKNING OCH KORT OM KUNDVÅRD

Ca 90 minuter.

För dig som inte kommit så långt med din mötesbokning.

Du behöver tips om hur du kan hitta dina nya kunder och hur du kommer igång med mötesbokningen.

- Vilka är dina nya kunder och var hittar du dem?
- Vikten av att ha bra listor att ringa efter.
- Att boka möten och inte börja sälja.
- Hur du kan lägga upp ett samtal.
- Tar du hand om dina befintliga kunder?
- Följer du upp leveranser/utförda arbeten?

Återkoppling efter ca. 1 vecka.

Hur har det gått?

Frågor du har sen första träffen

Pris: 1295 kr/deltagare exkl. moms

